

Annonce **V92050**

E-Commerce : 11 boutiques Amazon Europe

Postée le **11/08/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Fonds de commerce

Localisation du siège : Paris, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Actif e-commerce rare composé de 11 boutiques Amazon en Europe, réunies au sein d'un seul actif en langue française, positionné sur une catégorie High-Tech à très forte demande.

--- Actif clé en main cédé avec le stock inclus, l'ensemble des process, sans aucune manutention, ainsi qu'un accompagnement par une équipe d'experts. Aucune expérience préalable requise en e-commerce, formation incluse. ---

La boutique e-commerce comprend 11 points de vente Amazon, leader mondial, ainsi que 6 boutiques sur une autre plateforme. Peu d'activités permettent aujourd'hui d'accéder immédiatement à une telle audience avec un niveau d'automatisation comparable.

À l'heure où de nombreux commerces de proximité ferment, l'e-commerce s'impose comme un secteur incontournable.

Pour les 11 boutiques Amazon, Amazon prend en charge 100 % de la logistique (FBA), les paiements, le service client, les retours et la visibilité des offres. Le fournisseur principal assure la préparation des commandes.

La cession comprend l'actif, le stock physique, la propriété intellectuelle, l'ensemble

des process, ainsi qu'une formation et un accompagnement de 2 à 6 mois.

Le modèle repose sur une clientèle récurrente, des achats continus et un système d'abonnements, avec une activité largement automatisée. Toute l'organisation est structurée et immédiatement exploitable.

Les principaux atouts :

- Catégorie à très forte demande sur Amazon.
- Aucune expérience préalable en e-commerce nécessaire.
- Business immédiatement opérationnel avec revenus dès la reprise.
- Accompagnement de 2 mois inclus par des experts Amazon.
- Gestion inférieure à 4 heures par semaine, hors période de formation.
- Revenus générés dès la passation du compte Amazon, après validation KYC, puis versés quotidiennement ou tous les 14 jours.
- Aucun salarié.
- Aucun local.
- Charges fixes limitées.
- Comptabilité entièrement organisée avec un logiciel dédié Amazon.
- Aucun dropshipping : sourcing éthique, qualitatif et pérenne.
- Produits sans technicité particulière donc pas de retours, situation rare en e-commerce.
- Produits bénéficiant d'une forte demande.
- Activité compatible avec une activité principale, un side business ou un investissement patrimonial.

Cet actif numérique est le résultat de plusieurs années de développement par des vendeurs Amazon parmi les plus expérimentés.

Plusieurs d'entre eux figurent parmi les leaders de leur catégorie depuis 10 à 20 ans grâce à un niveau d'exigence et une qualité d'exécution rarement atteints.

Le repreneur bénéficie immédiatement de ce travail déjà réalisé, évite de nombreuses erreurs et accélère considérablement son développement.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'INPI

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Autre

Compléments :

Nouveau projet du cédant via un nouvel agrément. E-commerce de pilotage des approvisionnements, stratégie multicanale et développement commercial de 11 boutiques.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			100	
Marge brute				
EBE			35	
Résultat exploitation			30	
Résultat net			5	
Nb. de personnes			1	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Le site représente près de 180 millions de visiteurs uniques chaque mois. - Le site compte environ 39 millions de visiteurs mensuels. - Amazon et Temu représentent ensemble plus de 61 millions de visiteurs uniques mensuels en France, soit 310 millions de consommateurs actifs. - Peu d'activités permettent aujourd'hui d'accéder immédiatement à une telle audience avec un niveau d'automatisation comparable.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

En 2026, à l'heure où les commerces de proximité ferment les uns après les autres, l'E-Commerce est incontournable (opérer et être présent au sein du numéro 1 mondial paraît fondamental dans la stratégie de visibilité, ...).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **39 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **30 k€ k€**

Compléments, spécificités

Le potentiel reste très important sur ce géant mondial du E-Commerce.

Le fournisseur principal propose plus de 500 références complémentaires permettant :

- d'élargir rapidement les gammes,
- de créer de nouveaux bundles,
- de développer les ventes sur les différents pays déjà ouverts,
- d'étendre progressivement l'activité sur plus de 20 marchés internationaux.

L'actif est actuellement implanté sur :

- 11 pays Amazon,
- 6 pays hors Amazon.

Données financières :

- Prix de cession : 39 000 €, stock inclus.
- Frais d'intermédiation : 6 955 € HT.
- Marge brute moyenne : 40,12 %.
- Taux de conversion : 17,4 %.
- Environ 1 700 unités en stock, représentant près de 3 mois d'exploitation.
- Valeur marchande du stock estimée : 27 400 €.

Les revenus sont générés immédiatement dès la passation du compte Amazon (une fois le KYC opéré dans le cadre de l'accompagnement) et versés directement par Amazon, quotidiennement ou bien tous les quatorze jours.

Accompagnement :

- Aucune expérience préalable en e-commerce n'est indispensable.
- Le repreneur bénéficie d'un accompagnement personnalisé d'environ 2 à 6 mois assuré par une équipe d'experts Amazon afin de sécuriser la transmission et d'assurer une prise en main rapide de l'activité.

Conditions de cession :

La cession porte exclusivement sur l'actif Amazon et les droits d'exploitation associés, conformément aux règles de conformité Amazon. La société n'est pas cédée.

- Apport personnel minimum : 27 000 €.
- Crédit vendeur envisageable selon le profil du repreneur, sur une durée pouvant aller jusqu'à 12 mois.
- Les candidatures capables de se positionner rapidement, sans recours à un financement bancaire, seront privilégiées.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale