

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Entreprise Individuelle
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Hauts de Seine, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

- Gestion d'une agence en assurances.
- Gestion d'un portefeuille de clients professionnels et particuliers en assurances de biens et en assurance vie.
- Management d'une équipe de collaborateurs.
- Commercialisation de contrats d'assurances.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	400	450	400	
Marge brute				
EBE	150	200	150	
Résultat exploitation	150	150	150	
Résultat net	100	100	100	
Nb. de personnes	2	2	2	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Compagnie majeure de l'assurance en France forte de ses 3 900 collaborateurs, de près de 1 000 agents généraux d'assurance et de ses 170 ans d'expérience, l'agence dispose d'une gamme étendue de produits et services d'assurance, de protection, d'épargne et de retraite à destination de près de 3 millions de clients.

Concurrence

Existante.

Points forts / faibles

Points forts

L'entreprise a su depuis 170 ans se transformer et innover pour apporter une protection efficace à ses clients.

Compagnie majeure de l'assurance en France forte de ses 3 900 collaborateurs, de près de 1 000 agents généraux d'assurance et de ses 170 ans d'expérience, la société dispose d'une gamme étendue de produits et services d'assurance, de protection, d'épargne et de retraite à destination de près de 3 millions de clients.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **700 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

Compléments, spécificités

Les calculs comptables ne s'appliquent pas totalement au monde d'agent d'assurances. Il s'agit d'un montant estimatif, à détailler lors d'un rendez-vous.

Profil de repreneur recherché

Personne physique

Complément sur le profil de repreneur recherché

Vos missions en tant qu'Agent Général :

- Être chef d'entreprise, vous organisez votre activité et celle de votre équipe, vous définissez votre politique de développement en cohérence avec celle de la Compagnie.
- Diriger votre agence, être à la fois manager et recruteur, commercial et expert en assurances dommage et vie (épargne, retraite, prévoyance, ...).
- Accompagner vos clients en analysant leurs profils et risques afin de les conseiller et leur proposer des offres personnalisées tant en assurances de biens & responsabilités qu'en prévoyance ou épargne retraite (notamment l'AFER).
- Entretenir une relation commerciale de qualité et de proximité, sur le long terme, avec les clients et prospects.
- Faire du réseautage et intégrer les milieux des décideurs économiques locaux.
- Investir dans un portefeuille de clients que vous développez.