

CV repreneur : 60303

Son profil / parcours

Il habite : Dreux

Age : 50 ans

Sa formation : Master - Licence - Management Commercial et Marketing.

Parcours professionnel : Mon parcours s'est construit autour d'un fil rouge : développer, transformer et piloter des activités de services B2B dans des environnements exigeants.

J'ai d'abord grandi dans des univers opérationnels très concrets - restauration collective, santé à domicile, services, propreté, industrie - où j'ai appris à gérer des équipes, des clients, des comptes d'exploitation et des situations de terrain. Chez Elixior, Orkyn, Air Liquide ou Clinivet, j'ai piloté des périmètres allant jusqu'à 30 M€ de chiffre d'affaires et 550 collaborateurs, avec des enjeux de performance commerciale, de rentabilité, de dialogue social et de conduite du changement.

J'ai ensuite renforcé cette expérience de dirigeant en reprenant une PME industrielle fragile, dans un contexte de crise de trésorerie. J'y ai mené une transformation complète : repositionnement vers le B2B, reconstitution du portefeuille clients, transformation opérationnelle, développement marketing et stratégie RSE différenciante. En trois ans, le chiffre d'affaires est passé de 860 K€ à 1,2 M€, avec un portefeuille clients renouvelé à 90 %.

Ce parcours me donne aujourd'hui une double légitimité : celle du grand groupe, avec ses méthodes, ses process et ses exigences de reporting, et celle de l'entrepreneur, avec la réalité du cash, du risque, de la décision rapide et de l'engagement personnel.

Ce que je sais faire, c'est prendre un périmètre, comprendre rapidement ses leviers, fédérer les équipes, remettre de la clarté dans l'organisation et créer les conditions d'une performance durable. Mon projet est aujourd'hui de mettre cette expérience au service d'une filiale, BU ou région en phase de transformation, de redressement ou de croissance sous contrainte, principalement dans les services B2B.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Services BtoB
Secteurs d'activité recherchés :	Services , Commerce et distribution , Industrie traditionnelle et agroalimentaire , Divertissement / Loisirs et Nettoyage et entretien
Description société recherchée :	Ouvert à différents secteurs d'activité en BtoB, avec une préférence géographique pour les zones de Dreux (28), Évreux (27), Chartres (28) et Plaisir (78).
Localisations recherchées :	Eure et Loir (28) , Eure (27) , Yvelines (78)
Valorisation recherchée :	100k€ à 100k€
Montant de son apport :	50k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel
- Une association minoritaire avec un autre repreneur
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement