

CV repreneur : 313582

Son profil / parcours

Il habite : Marseille

Age : 41 ans

Sa formation : Titulaire d'un Master (Bac+5) en Business Digital, j'ai complété cette formation par un apprentissage continu tout au long de ma carrière.

Curieux et autodidacte, je me forme depuis plus de quinze ans aux domaines du management, de la finance d'entreprise, de la reprise de PME, de l'investissement, de l'intelligence artificielle et de l'optimisation des organisations.

Cette démarche permanente me permet d'associer une solide culture opérationnelle à une vision stratégique orientée vers la création de valeur.

Parcours professionnel : J'ai débuté ma carrière dans le développement commercial BtoB, où j'ai évolué pendant près de dix ans auprès de PME et de grands comptes. Cette expérience m'a permis de développer une forte culture de la performance commerciale, de la négociation, de la relation client et du développement d'activité.

J'ai ensuite évolué vers des fonctions de management opérationnel au sein d'une entreprise spécialisée dans les services digitaux. J'y pilote aujourd'hui des équipes de production, la gestion de projets complexes, l'amélioration continue des processus ainsi que la satisfaction client. Cette double expérience commerciale et opérationnelle me permet d'appréhender l'ensemble de la chaîne de valeur d'une entreprise, du développement commercial jusqu'à la délivrance des prestations.

En parallèle de mon activité salariée, je développe depuis plusieurs années des projets entrepreneuriaux dans l'investissement immobilier. Je suis notamment co-gérant d'une SCI familiale, au sein de laquelle je pilote les acquisitions, les financements, les relations bancaires, les travaux, la gestion locative et le suivi financier d'un immeuble de rapport.

Aujourd'hui, mon objectif est de reprendre une PME afin d'en assurer la continuité, de préserver les équipes et le savoir-faire existants, puis d'accompagner son développement grâce à une gestion rigoureuse, à la structuration des organisations, à la digitalisation et à l'amélioration des performances opérationnelles.

Ses compétences : J'apporte une expertise en développement commercial BtoB, management, digitalisation, automatisation des processus et intelligence artificielle.

Je bénéficie également d'un réseau de partenaires (experts-comptables, avocats, banques, financement d'acquisition) me permettant de structurer efficacement les opérations de reprise et d'accompagner le développement des entreprises reprises.

Société recherchée

Titre société recherchée :	PME de BtoB et Services
Secteurs d'activite recherches :	Second œuvre , Bois / Travail du bois , Ingénierie / études techniques , Nettoyage et entretien , Centre d'affaires / domiciliation et Ambulances
Description société recherchée :	Entrepreneur avec plus de 10 ans d'expérience en développement commercial, management et transformation digitale, je recherche une PME rentable à reprendre dans le cadre d'un projet de long terme. Je privilégie les entreprises disposant d'un savoir-faire reconnu, d'une clientèle récurrente et d'un potentiel de développement grâce à la structuration, la digitalisation, l'automatisation et l'intelligence artificielle. Je m'intéresse principalement aux sociétés de services BtoB, maintenance, propreté, espaces verts, distribution automatique, diagnostics, industrie légère ou activités techniques.
Localisations recherchées :	Bouches du Rhône (13) , Var (83)
Valorisation recherchée :	300k€ à 3000k€
Montant de son apport :	300k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement