

Son profil / parcours

Il habite : Aniane

Age : 48 ans

Sa formation : Formation supérieure en commerce et management, avec spécialisation en développement commercial et stratégie d'entreprise.

Parcours complété par une expérience terrain approfondie dans le secteur de l'édition de logiciels.

Parcours professionnel : Professionnel expérimenté dans le secteur des technologies, j'ai exercé des fonctions de directeur commercial puis de dirigeant au sein d'entreprises spécialisées dans l'édition de logiciels B2B, notamment dans le domaine de l'encaissement pour le retail.

Mon parcours s'articule autour des axes suivants :

- Structuration et pilotage de forces commerciales en environnement technologique.
- Développement de partenariats stratégiques et accompagnement de la croissance.
- Management d'équipes pluridisciplinaires (vente, technique, support).
- Lancement et développement de projets innovants, avec une vision entrepreneuriale.
- Création et direction d'une SAS, dans le cadre d'un projet structuré et financé.

Je dispose aujourd'hui d'une solide expérience terrain alliée à une capacité à piloter une entreprise dans sa globalité, avec un objectif clair : poursuivre, structurer et amplifier le développement d'une société éditrice de logiciels.

Société recherchée

Titre société recherchée : Éditeur de logiciels

Secteur d'activité recherche : Logiciels B2B

Description société recherchée :	Cadre expérimenté dans l'édition de logiciels recherche l'acquisition d'une société éditrice de solutions logicielles. L'activité ciblée concerne des logiciels SaaS ou sous licence, à destination d'une clientèle B2B ou B2B2C. Les domaines peuvent inclure : CRM, ERP, logiciels métiers, outils de gestion ou applications sectorielles (santé, immobilier, éducation, industrie, ...). L'entreprise recherchée dispose idéalement : - d'un chiffre d'affaires entre 500?k€ et 3?M€, - d'un portefeuille clients actif, - d'une équipe technique en place, - d'un modèle récurrent ou à fort potentiel de croissance. Zone recherchée : Hérault ou région Occitanie élargie. Reprise majoritaire ou totale envisagée, avec accompagnement possible du cédant. Financement structuré, porteur expérimenté et opérationnel.
Localisations recherchées :	France (33) , Languedoc-Roussillon (13) , Hérault (34)
Valorisation recherchée :	500k€ à 3000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel